



INTITULÉ DE FORMATION :
LES OUTILS DE LA PERFORMANCE EN COULEUR
Avec l'analyse bio structurale STRUCTOGRAM

PUBLIC :

Tout public

PRÉ-REQUIS :

Maitriser la langue française

DURÉE :

24h

DATES : selon planning

LIEU : Dans nos bureaux lyonnais

Visio

NOMBRE DE PARTICIPANTS PAR SESSION :

- **PRÉSENTIEL :** de 2 à 10 personnes
- **DISTANCIEL :** 1 personne

FORMATRICE : BRANCHU Marie

Formatrice agréée STRUCTOGRAM

HORAIRES :

De 9h00 à 12h30 et de 13h00 à 17h30

ACCESSIBILITÉ HANDICAP :

Nos formations sont adaptées aux personnes en situation de handicap

DÉLAIS D'ACCÈS À LA FORMATION :

Selon planning validé en amont

OBJECTIF DE LA FORMATION ET COMPÉTENCES VISÉES

A l'issue de la formation le participant sera capable de :

- Comprendre les mécanismes humains
- Communiquer avec efficacité
- D'adapter son management aux collaborateurs
- Améliorer ses processus de vente
- Comprendre sa relation au temps

OBJECTIFS OPÉRATIONNELS ET ÉVALUABLES

- Etre capable de comprendre les différents types de personnalités
- Être capable de générer de la motivation
- Être capable d'appliquer un management situationnel
- Être capable de vendre avec efficacité
- Etre capable de performer

CONTENU

JOUR 1

Se connaître pour se révéler et performer – livret 1

Les bases de l'analyse biostructurale

Interpréter son structogram

Se connaître pour se réaliser

Comprendre sa relation au temps pour performer



EVO-S-ENS
COACHING PROFESSIONNEL & FORMATION

JOUR 2

Mieux connaître les autres – livret 2

Le *TRIOGRAM*

La connaissance des autres dans la relation à deux

Communiquer avec efficacité

Adapter son management aux collaborateurs

JOUR 3

La relation client – livret 3

Les clés de la connaissance client

La triade de la réussite de vente

La structure de l'entretien commercial en trois couleurs

Améliorer son processus de vente

MODALITÉS D'ACCÈS

L'inscription est réputée acquise lorsque la convention de formation est signée par l'entreprise et / ou le candidat et les modalités de financement sont validées.

MODALITÉS D'ÉVALUATION D'ATTEINTE DES OBJECTIFS DE LA FORMATION :

- Évaluation individuelle du profil, des attentes et des besoins du participant avant le démarrage de la formation
- Évaluation des compétences en début et en fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

MOYENS PERMETTANT LE SUIVI ET L'APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

- Feuilles de présences signées des participants et du formateur par demi-journée
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES D'ENCADREMENT DES FORMATIONS

Modalités pédagogiques :

- Évaluation des besoins et du profil du participant
- Questionnaires, exercices et étude de cas
- Réflexion et échanges sur cas pratiques

Éléments matériels :

Salle de formation : Nos salles disposent de tout le matériel informatique et pédagogique nécessaire.

Documents fournis :

- Les 3 livrets STRUCTOGRAM conçus et remis par STRUCTOGRAM FRANCE
- Support de cours au format numérique projeté sur écran et transmis au participant par mail à la fin de la formation



EVO-S-ENS
COACHING PROFESSIONNEL & FORMATION

Référent pédagogique et formateur :

Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation ; le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.